

Expansiunea investițiilor străine directe – factor determinant al globalizării*

Cătălin Emilian HUIDUMAC PETRESCU

Academia de Studii Economice, București
catalinhuidumac@yahoo.com

Radu-Marcel JOIA

Universitatea „Nicolae Titulescu”, București
radu.joia@univnt.ro

Gheorghe HURDUZEU

Academia de Studii Economice, București
geohurduzeu@gmail.com

Liviu Bogdan VLAD

Academia de Studii Economice, București
liviubogdanvlad@biblioteca.ase.ro

Rezumat. *Trăim într-o perioadă în care economia mondială se află într-o continuă schimbare. Investițiile străine directe reprezintă una dintre cele mai dinamice componente ale economiei mondiale, iar în contextul unei globalizări continue aceste fluxuri financiare internaționale determină agenții economici participanți să le cunoască elementele definiției și să adopte un management specializat în domeniul afacerilor internaționale.*

Suntem spectatori unei expansiuni fără precedent a investițiilor străine directe, factor determinant al dezvoltării procesului de globalizare. În lucrare se analizează evoluția investițiilor străine directe până în prezent, concomitent cu o ilustrare cât mai concisă a principalelor tendințe ale fluxurilor financiare internaționale pentru 2010, respectiv 2011.

În contextul globalizării economice, este absolut necesar să se realizeze un studiu clar asupra diverselor activități economice, dar mai ales asupra diferențelor dintre țări. Analizarea acestor diferențe este deosebit de importantă, deoarece ajută la îmbunătățirea și optimizarea strategiilor externe adoptate de companiile transnaționale.

În ultimii 15 ani, se observa că majoritatea companiilor din țările emergente, caracterizate printr-o expansiune deosebită, au adoptat în prima fază a existenței lor strategii corporative care le-au oferit posibilitatea de a se transforma în companii globale. Conform studiilor realizate, după atingerea primului obiectiv, și anume dobândirea statutului

* Ideile acestui articol au fost prezentate la Simpozionul „Criza globală și reconstrucția științei economice”, 5-6 noiembrie 2010, Facultatea de Economie, Academia de Studii Economice, București.

de companii multinaționale, respectiv transnaționale, acestea au dezvoltat modele noi de business, superioare principiilor și strategiilor clasice. Se anticipează că în următoarele decenii strategiile companiilor din țările emergente vor fi influențate de specializarea funcțională care, conform specialiștilor, influențează procesul de globalizare.

Analiza strategiilor adoptate de companiile din țările emergente este absolut necesară pentru că rezultatele obținute de acestea nu pot fi trecute cu vederea. De exemplu, până în anul 2004, doar cinci companii asiatice făceau parte din top 100 companii transnaționale. Studiul a fost realizat de către UNCTAD, iar criteriul de identificare a fost cel al mărimii activelor externe. În anul 2006, 14% din totalul mondial al ISD provenea din țările emergente.

În contextul crizei economice globale, analizarea fluxurilor investiționale străine reprezintă un element dinamic ce poate ajuta economia unui stat. Nu este pentru prima dată când economia mondială se confruntă cu perioade de recesiune, însă se întâmplă după foarte mulți ani, și anume după Marea Criză începută în 1929 sau căderea sistemului de la Breton Woods în 1971. În plus, putem să afirmăm că este pentru prima dată după o îndelungată perioadă în care criza este localizată și la nivelul țărilor dezvoltate, nu doar la nivelul economiilor emergente.

Expansiunea ISD este într-adevăr una fabuloasă, aspectele evoluției acestora pe perioade de timp fiind prezentate în amănunt în cadrul acestei lucrări. În ultimele decenii ale secolului XX, fluxurile investiționale internaționale au cunoscut un ritm de creștere fără precedent. Punctul culminant a fost atins în anul 2000, următoarea perioadă reprezentând un regres al investițiilor străine. Perioada imediat următoare, și anume 2003-2007, a fost marcată de o expansiune și o creștere neîntreruptă a fluxurilor, până în anul 2008, când criza economică globală și-a pus amprenta asupra întregii economii mondiale, inclusiv asupra investițiilor străine directe.

Fără doar și poate criza economică mondială a avut un efect negativ asupra ISD. Impactul negativ constă mai ales în două elemente, și anume: reducerea accesului la resurse de finanțare, ceea ce a afectat capacitatea firmelor de a investi, și tendința companiilor de a realiza investiții, datorită perspectivei sumbre privind economia, piețele și riscurile.

Cuvinte-cheie: investiții străine directe; fuziuni și achiziții transfrontaliere; companii transnaționale; internaționalizare; transnaționalizarea producției.

Cod JEL: F21.

Cod REL: 10F.

Introducere

În ultima perioadă de timp, caracteristica principală a globalizării ce s-a manifestat vizibil a fost reprezentată de tendința capitalului mondial de a trece din stadiul de internaționalizare în stadiul de transnaționalizare. Această tranziție a fost favorizată, pe de-o parte, atât de comerțul mondial, dar factorul decisiv a fost reprezentat de transnaționalizarea producției, ceea ce inevitabil a condus la transnaționalizarea proprietății asupra capitalului.

Procesul de transnaționalizare a producției s-a consolidat pe creșterea fără precedent a fluxurilor investițiilor străine directe, fluxuri ce au înregistrat, conform UNCTAD, World Investment Report 2007, un volum total de 2.063 miliarde de dolari SUA.

Acest fenomen, descris mai sus, s-a generalizat la nivel mondial, expansiunea investițiilor străine directe reprezentând un factor determinant al globalizării economice. Acest tip de investiții a ajutat țările lumii, indiferent de statutul lor, fie ele țări dezvoltate, țări în curs de dezvoltare sau țări aflate într-o tranziție către o economie de piață, să înregistreze o creștere economică semnificativă față de anii precedenți. Anul reprezentativ pentru ilustrarea expansiunii ISD este 2006, când fluxurile de investiții străine au înregistrat o creștere cu 38% față de 2005. Aceste fluxuri au avut o evoluție ascendentă în toate cele trei tipuri de țări, diferențieri existând la nivel de țări și regiuni.

1. Evoluția fluxurilor investițiilor străine directe

În momentul în care se vorbește de evoluția investițiilor străine directe la nivel mondial, deoarece creșterea acestor fluxuri a fost un factor determinant al globalizării economice, trebuie să ilustrăm evoluția acestora în toate cele trei tipuri de țări, și anume țări dezvoltate, țări în curs de dezvoltare, respectiv țări aflate într-o tranziție către o economie de piață.

Precum am menționat, anul 2006 a fost un an în care fluxurile ISD au înregistrat creșteri semnificative față de anii precedenți, ceea ce îl transformă într-un an de referință. În această perioadă, fluxurile către țările dezvoltate au crescut cu 47%, atingând o cifră de 857 miliarde de dolari SUA, cele către țările aflate în curs de dezvoltare și cele aflate în procesul de tranziție spre o economie de piață au crescut cu 21%, respectiv 68%, cote de creștere record pentru această categorie de țări. În rândul țărilor dezvoltate SUA au reușit să redevină leader în atragerea de ISD, după ce în anul 2005 au fost depășite de Marea Britanie, iar Uniunea Europeană, după ce a reușit să atragă investiții în cotă de 41%, rămâne regiunea gazdă a investițiilor străine directe cea mai reprezentativă. Precum se observă, investițiile străine directe, în această

perioadă, sunt atrase către țările dezvoltate în proporții destul de ridicate, însă două treimi din totalul fluxurilor ISD sunt deținute de către țările în curs de dezvoltare.

Țările în curs de dezvoltare au reprezentat pentru investitorii străini o atracție majoră. Proporția investițiilor străine directe atrase de acest grup de țări prezintă mici diferențe în funcție de regiune și țară. De aceea, s-a încercat o ilustrare pe zone geografice. Cea mai atractivă regiune a fost reprezentată de către Asia de Sud, Est și Sud-Est și Oceania, unde fluxurile ISD au înregistrat o cotă de 200 miliarde de dolari SUA, ceea ce înseamnă o creștere de 19% față de anul anterior. Din această grupă de țări, cele mai atractive pentru investitori rămân China, Hong Kong și Singapore.

În ceea ce privește America Latină, țările care au înregistrat creșteri ale investițiilor străine au fost Brazilia, care a beneficiat de o creștere de 25% față de anul precedent, Mexic, ce își menține ponderea de fluxuri ISD în anul 2006 la nivelul anului 2005.

Africa, grație resurselor de petrol pe care le deține, reușește să atragă investiții mai ales din partea companiilor transnaționale, fluxurile fiind concentrate în Africa de Vest, de Nord și Africa Centrală, bineînțeles în zonele bogate în zăcăminte de petrol sau industrializate din acest punct de vedere. Iar în ceea ce privește Europa de Est, Federația Rusă reprezintă cea mai semnificativă țară gazdă a acestor fluxuri de investiții.

Putem să observăm că la nivel mondial are loc în anul 2006 o creștere economică, mai ales ilustrată de evoluția fluxurilor investițiilor străine directe. În această perioadă au loc multiple fuziuni și achiziții transnaționale, parte componentă a acestor fluxuri, stimulate de existența unor profituri corporatiste semnificative. Care ar fi totuși factorii favorizanți ale acestor fluxuri?

Mulți economiști consideră că devalorizarea dolarului a determinat, pe de-o parte, SUA să atragă investiții mai ales din zona euro, dar și a yenului. Conform rapoartelor UNCTAD, datele pentru anul 2006 nu sunt foarte diferite față de cele din anii '90, ceea ce ne indică faptul că aprecierea euro sau deprecierea dolarului nu influențează în mod strict evoluția fluxurilor ISD. În aceste condiții, companiile transnaționale europene care au realizat investiții în SUA sau Japonia nu au fost determinate de aprecierea euro în raport cu dolarul sau yenul. Cu alte cuvinte, observăm că în această perioadă companiile transnaționale, actorii principali ai acestor investiții directe, nu sunt influențați negativ sau pozitiv de aprecierea sau deprecierea monedei. Se poate spune că aceste companii au ajuns la un anumit grad de internaționalizare, care le oferă siguranță, indiferent de fenomenele economice.

În ceea ce privește fuziunile, respectiv achizițiile externe putem să menționăm că acestea au crescut la nivel mondial cu 23% față de anul precedent, în grupul țărilor dezvoltate aflându-se pe primul loc SUA, care au realizat megaachiziții în Canada, urmată de țările din Europa, unde valoarea achizițiilor s-a diminuat față de anul 2005 de la 19 miliarde de dolari SUA la 10 miliarde de dolari SUA în 2006.

Grupul țărilor în curs de dezvoltare și al economiilor în tranziție s-a făcut remarcat în această perioadă în special datorită numeroaselor fuziuni și achiziții care au fost realizate mai ales în zona Asiei și a Europei de Est. În această zonă specific este ritmul de creștere economică, mai ales cel al Chinei, Indiei și al Federației Ruse.

Conform UNCTAD, cele mai importante achiziții realizate și foarte semnificative în economia mondială în acea perioadă au fost următoarele: în China „China National Petroleum Corporation” a achiziționat PetroKazakhstan pentru 4,1 miliarde de dolari SUA în anul 2005, iar Sinopec a cumpărat „Russian-United Kingdom joint venture Udmurtneft” pentru suma de 3,5 miliarde de dolari SUA în 2006. Alte companii rusești, precum Gazprom, Rosneft și Lukoil, și-au început expansiunea în Europa, Gazprom făcând investiții în Germania în sectorul energetic, iar „Russian Aluminium” preia o parte din „Glencore International” (Elveția) pentru suma de 2,5 miliarde de dolari SUA, „CTF Holdings”(Alfa Group) achiziționează „Turkcell Iletisim Hizmetleri”, o companie turcească de telecomunicații, pentru suma de 1,6 miliarde de dolari SUA.

În cele de mai sus am discutat de procesul de transnaționalizare a producției, ceea ce a determinat o tranziție a capitalului de la stadiul de internaționalizare la cel de transnaționalizare, însă rolul acestui proces este mai presus de această tranziție a capitalului, deoarece permite deținerea controlului asupra economiei globale, economie aflată în formare, tocmai prin creșterea volumului de active deținute în străinătate, stoc ce în anul 2006 a ajuns la 11.999 miliarde de dolari SUA („World Investment Report”, 2007).

Pentru țările gazdă, avantajele pot să fie multiple, însă cel mai important este numărul persoanelor care sunt angajate în cadrul filialelor străine (acest număr este un indicator care reflectă impactul fluxurilor ISD asupra forței de muncă; în anul 2006, 3% din total forță de muncă era angajată în cadrul companiilor transnaționale). De asemenea, capacitatea companiilor transnaționale mamă de a influența creșterea producției transfrontaliere este un alt indicator ce reflectă influența ISD asupra economiei globale. Realizarea fluxurilor ISD determină intensificarea relațiilor între cele mai importante țări

de origine a ISD și diferitele țări gazdă, ceea ce conduce la următoarele concluzii:

- relațiile pe care SUA le-a avut cu țări gazdă dezvoltate precum Canada, Marea Britanie, respectiv Japonia, au fost cu mult mai extinse în anul 2005, decât în anul 1995. În plus, alte relații cu țări gazdă din Europa, precum Suedia, Elveția, s-au extins;
- relațiile Japoniei cu țările în curs de dezvoltare din Asia s-au intensificat, excepție făcând Hong Kong și Indonezia, iar în plus Japonia a reușit să-și extindă și relațiile cu țări gazdă dezvoltate precum Australia și SUA;
- s-au intensificat relațiile dintre țările membre UE, ceea ce demonstrează trendul tradițional, și anume dezvoltarea la nivel regional de fluxuri ISD între statele UE.

Conform celor spuse mai sus, se poate observa că tendințele țărilor sunt cele de a dezvolta fluxuri ISD pe motive de vecinătate politică. De exemplu, SUA încurajează creșterea fluxurilor ISD cu Canada, America Latină, într-o măsură mai mare decât cu alte state europene. La fel se întâmplă și în cazul Japoniei.

Anul 2007 a fost un an de creștere continuă al ISD, chiar dacă în a doua parte a anului a debutat criza financiară. Ca rezultate putem să spunem că fluxurile globale de ISD au crescut cu 30%, la o cotă de 2.063 miliarde de dolari SUA. În plus, profiturile reinvestite au reprezentat 30% din totalul investițiilor străine directe. Achizițiile și fuziunile tranfrontaliere au determinat din nou o creștere globală a ISD, cota acestora fiind de 1.637 miliarde de dolari SUA. Chiar dacă a început criza financiară în cea de-a doua parte a anului 2007, acest lucru nu a influențat realizarea unor achiziții precum: achiziționarea ABNAMRO Holding NV de către Royal Bank of Scotland, Fortis și Santander sau achiziționarea companiei Alcan (Canada) de către Rio Tinto, Anglia.

Toată această dezvoltare considerabilă a ISD pe parcursul anilor a fost influențată și de către politicile favorabile adoptate de către statele membre UNCTAD, organism ce monitorizează și dezvoltă un climat favorabil evoluției pozitive a acestor fluxuri. Nu putem să nu adăugăm și faptul că există țări în care modificările legislative au influențat negativ ISD, reducând ponderea acestora, în special cele din America Latină.

Tabelul 1

Fluxurile investițiilor străine directe în 2007-2008

– miliarde de dolari –

Regiune/țară	Fluxurile de ISD		
	2007	2008	Creștere(%)
Mondial	2063,4	1868,9	-9,4
Țări dezvoltate	1743,4	1536,4	-11,9
Europa	1270,7	990,3	-22,1
SUA	313,8	298,6	-4,8
Japonia	73,5	127,4	73,2
Țări în dezvoltare	268,8	274,1	2,0
Africa	5,3	-	-
America Latină și Caraibe	52,1	36,1	-30,7
Asia și Oceania	211,4	239,6	13,4
Asia de Vest	44,8	-	-
Asia de Sud, Est și Sud-Est	166,5	185,2	11,2
Țări în tranziție	51,2	58,3	13,9

Sursa: UNCTAD.

Anul 2008 reprezintă sfârșitul unui ciclu de expansiune a investițiilor străine directe, ciclu ce a început în 2004. Bineînțeles în această perioadă fluxurile ISD înregistrează o scădere cu 10% față de cota din 2007. Reducerea producției, concedierile importante de personal și reducerea investițiilor au generat o reducere considerabilă a valorii cumulate a achizițiilor și fuziunilor transfrontaliere cu 29% în 2008, la circa 1.200 miliarde de dolari SUA.

UNCTAD, ca organism internațional, a realizat la sfârșitul anului 2008 o analiză cu privire la trendurile pe care fluxurile ISD o să le înregistreze din anul 2009 până în anul 2011. Situându-ne în continuare în această perioadă de timp, realizăm o prezentare separată a acestor perspective, tocmai pentru a ilustra și identifica situația curentă, respectiv viitoare a fluxurilor.

2. Analizarea perspectivelor ISD 2009 - 2011

Anul 2009 a reprezentat un an de reducere considerabilă a fluxurilor ISD, trendul acestora continuând să fie la fel ca în anul 2008, conform UNCTAD, „World Investment Prospects Survey 2009-2011, June 2009”. În anul 2009 au fost analizate datele provenite de la 26 de state și s-a putut observa că 21 de țări au înregistrat scăderi ale investițiilor printre care chiar și investitori de calibrul, precum Franța, Germania și Japonia. În anul 2009, fluxurile ISD au scăzut cu 46% față de aceeași perioadă a anului 2008 în țările emergente și cu 57% în țările dezvoltate. Rezultatele anului 2009 arată efecte negative ale fluxurilor ISD, reducerea acestora fiind drastică.

Conform datelor statistice obținute de la companii transnaționale, UNCTAD previzionează că în perioada actuală, 2009-2011, companiile din țările emergente din Asia și companiile din America de Nord care realizează investiții vor înregistra creșteri, datorită mediului de afaceri stabil și politicilor avantajoase pentru investițiile străine. În plus, acestea se prezintă optimiste în privința propriilor investiții corporatiste în Japonia și Europa. În plus, companiile din Asia emergentă doresc să-și extindă investițiile în anul 2011, 57% din totalul companiilor asiatice vor dori să adopte strategii de internaționalizare.

La fel ca și companiile din Asia, companiile transnaționale din SUA și Canada au o viziune foarte optimistă în ceea ce privește relansarea investițiilor străine, 71% din total companii dorind să-și internaționalizeze activitatea în anul 2011, privind acest proces ca o șansă de reducere a costurilor. Precum se poate observa, internaționalizarea este privită de către companiile nord-americane ca fiind o modalitate de a-și reduce costurile și a-și crește eficiența.

Japonia nu este atât de optimistă, deoarece criza economică din SUA a influențat într-o manieră negativă fluxurile ISD, 73% din companiile transnaționale japoneze fiind afectate de acest fenomen economic, mai ales datorită exporturilor numeroase realizate de către Japonia în SUA. Japonezii speră într-o revenire moderată a ISD pentru anul 2011.

Situația din Europa este cu totul diferită, din cauza crizei economice resimțite puternic de către țările europene. Dacă viziunea companiilor din țările din Asia și America de Nord este una optimistă, cea din țările europene este pesimistă, mai ales datorită faptului că se anticipează o revenire minoră a cheltuielilor lor de ISD după căderea la minimum a acestora în 2009. Există totuși și excepții, precum Germania, unde companii precum Volkswagen AG sunt doritoare de investiții ambițioase.

Cele mai afectate sectoare au fost reprezentate de: industria auto, industria chimică, industria produselor metalice și nonmetalice, industria de mașini și utilaje și sectorul manufacturier. La celălalt capăt, telecomunicațiile, serviciile, domeniul farmaceutic, cel al produselor alimentare au fost puțin afectate de criza financiară.

Ca o concluzie, conform previziunilor realizate se poate observa că anul 2009 a reprezentat o acutizare a efectelor din anul 2008, continuându-se efectele negative ale crizei financiare, iar anul 2011 va reprezenta o reluare a fluxurilor ISD, viziunile țărilor fiind una general optimistă.

Concluzii

Transnaționalizarea producției, consolidată pe trendul ascendent al fluxurilor investițiilor străine directe, a ajutat țările lumii, indiferent de statutul lor, țări dezvoltate, țări în curs de dezvoltare sau țări aflate într-o tranziție către o economie de piață, să înregistreze o creștere economică semnificativă față de anii precedenți. Începând cu anul 2004, se poate spune că a început un ciclu de creștere a investițiilor străine directe, fluxurile ISD atingând cote semnificative în anii 2006 și 2007, ciclu ce se încheie în 2008. În această perioadă toate cele trei grupuri de țări au rezultate benefice în ceea ce privește ISD. Țările dezvoltate reușesc să domine în continuare statisticile fluxurilor ISD, însă fiind îndeaproape urmărite de către țările în curs de dezvoltare, în special cele asiatice, care se identifică a fi piețe atractive pentru investitori.

De asemenea, în această perioadă, 2004-2008, au loc fuziuni și achiziții importante, care în anul 2007, an de maximă expansiune al ISD, înregistrează la nivel mondial cote de 1.699 miliarde de dolari SUA. Putem să amintim megaachizițiile realizate de către SUA în Canada sau fuziunile realizate pe continentul asiatic în China.

Ciclul de creștere a fluxurilor ISD se încheie în anul 2008, când criza financiară își face resimțite efectele, astfel încât conform statisticilor UNCTAD se pot observa reduceri drastice ale investițiilor în toate categoriile de țări, reducere de 10% a fluxurilor față de anul 2007, dar și o reducere a achizițiilor și fuziunilor transfrontaliere cu aproximativ 29% față de anul precedent.

În anul 2009 trendul descendent al ISD se acutizează, țările nord-americane și cele asiatice prezentând o atitudine optimistă, dorind să adopte pentru 2011 strategii de internaționalizare în scopul minimizării costurilor și al creșterii eficienței. Japonia este sceptică, suferă în continuare de pe urma exporturilor masive realizate în SUA pe timp de criză, însă cu dorințe de a-și menține la un nivel moderat investițiile străine directe pentru anul 2011. Țările din Europa sunt pesimiste în ceea ce privește ISD.

În ceea ce privește viitorul fluxurilor investițiilor străine directe, vom putea realiza previziuni doar după ce vom avea acces la datele înregistrate pentru anul 2010, date care vor fi disponibile după luna octombrie 2010, conform UNCTAD.

Bibliografie

- Badrus, Ghe., Radaceanu, E. (1999). *Globalitate și management*, Editura All Beck
- Bal, Ana (coord.), Dumitrescu, S. ș.a. (2006). *Economie mondială*, Editura ASE, București
- Baldwin R., (2006). *Managing the Noodle Bowl: The Fragility of East Asian Regionalism*
- Baldwin, R., Martin, P. (1999). *Two Waves of Globalisation: Superficial Similarities and Fundamental Differences*, Capitol 1, pp. 3-59, Editura H. Siebert
- Baldwin, R., Ottaviano, G., Martin, P. (2001). *Global Income Divergence, Trade and Industrialization: The Geography of Growth Take-Offs*
- Bari, I. (2001). *Globalizare și probleme globale*, Editura Economică, București
- Băcescu-Cărbunaru, A. (2000). *Macroeconomia relațiilor economice internaționale*, Editura All Beck, București
- Dunning, H.J., (1997). *The New Globalism and Developing Countries*, N.Y.
- Dunning, H.J., Masataka, F., Nevena, Yakova, „Some Macro-data on the Regionalisation / Globalisation Debate: A Comment on the Rugman/Verbeke Analysis”, *Journal of International Business Studies*, 38, no. 1 (January 2007)
- Krugman, P., Venables, A.J., *Globalisation and the Inequality of Nations*, Research Institute of Industrial Economics (IFN) Working Papers, 430, 1995
- Krugman, P. „White Collars Turn Blue”, *Article for centennial issue of the NYT magazine*, 1996
- Mărgulescu, S., Mărgulescu, Elena, „Trecerea de la globalizarea piețelor la globalizarea producției și serviciilor în contextul stării de semiglobalizare”, *The 33-rd Annual Congress of the American Romanian Academy of Arts and Sciences (ARA) Proceedings*, Volume I, Polytechnic International Press, Montreal, Quebec, 2009
- Palmisano, S. (2006). *The Globally Integrated Enterprise*, Foreign Affairs, USA
- Pankaj, G. (2007). *Redefining Global Strategy*, Harvard Business School Press, Boston, Massachusetts
- Rujan, O. (1994). *Teorii și modele privind relațiile economice internaționale*, Editura All, București
- UNCTAD, World Investment Report 1997
- UNCTAD, World Investment Report 2002: Transnational Corporations and Export Competitiveness (New York and Geneva, 2002)
- UNCTAD, World Investment Report , 2005
- UNCTAD, World Investment Report 2006
- UNCTAD, World Investment Report 2007
- UNCTAD, *Assessing the Impact of the Current Financial and Economic Crisis on Global FDI Flows*, April 2009
- UNCTAD, *World Investment Prospects Survey 2009-2011*, June 2009